

Seminario mediana minería -Sonami

Minera Don Alberto (MDA)



Minera Don Alberto (MDA)

- Los orígenes de Minera Don Alberto se inician cuando Don Alberto Callejas Zamora, junto a sus hermanos con ocasión de la crisis del salitre decide volver a su ciudad natal Freirina (Huasco). Ahí comienzan a desarrollar trabajos en Capote Aurífero para posteriormente trasladarse a trabajar la mina El Bronce en la localidad de Petorca .
- En paralelo Don Alberto Callejas Z. En los años 60 funda la Sociedad Minera Las Vacas Consolidada, la que luego de algunas modificaciones finalmente 1987 se transforma en la actual Minera Don Alberto.
- Desde sus inicios hasta el año 2006 MDA se dedico a la exploración y explotación del yacimiento aurífero Las Vacas (el que ya había sido explotado desde inicio de siglo XX), desde donde se explotaron aprox. 1,5 tons de oro en una mina en la que realizaron trabajos hasta alcanzar 550 mts de profundidad, y que se mantuvo inactiva durante algunos años por los bajos valores de los minerales en la época.
- Posteriormente entre los años 2006 a 2015 MDA aprovechando los precios del cobre se dedico a explotar las pertenencias ubicadas en la localidad de El Huacho, Comuna de Combarbala
- Desde el año 2012 MDA se encuentra abocado al procesamiento de minerales provenientes de pequeños mineros de la zona y de otras regiones como RM y hasta Rancagua y minerales provenientes del poder de compra de Enami en la comuna de Illapel.
- En la actualidad entre los principales actividades de Minera Don Alberto se encuentran:
 - Planta de flotación Las Vacas (Los Vilos) con capacidad de diseño para procesar 24.000 tons mes,
 - Desarrollo de actividades en pertenencias mineras propias en sector de Las Vacas (Los Vilos), El Huacho (Combarbala) y (Carcamo) en Illapel.

Contrato Enami

- La relación Enami y MDA se inicia en año 2012
 - A raíz del desabastecimiento de planta de flotación que poco tiempo antes había sido ampliada y había construido un nuevo embalse de relaves (financiada con K propio).
 - Ambos proyectos fueron realizados para procesar minerales de la Mina Termas ubicados a 180 Kms, pero que a raíz de un accidente en la mina quedo con la operación suspendida indefinidamente por SNGMN (lo que al final resulto en casi 1 año de para).
- Inicialmente el contrato se baso en la idea de “licuar” un stock comprado por Enami a lo largo de 10 años y hasta ese entonces depositado en planta Portezuelo de Illapel, que para ese entonces mantenía un stock. de aprox. 180.000 tons (aprox. 80% cobre y 20% oro) mas una tasa de compra mensual del orden de 4.000 - 5.000 tons/mes.
- Durante estos 10 años se han procesado sobre 700.000 tons de estos minerales en cantidades de procesos que con los años han ido decreciendo hasta situarse en la actualidad del orden de las 3.000 – 4.000 tons/mes.
- Paralelamente se ha buscado lograr acuerdo (sin lograrlo) también con:
 - Minerales en stock en otras plantas en la región
 - Arriendo de pertenencias mineras de Enami que permanecen inactivas por décadas

MDA hoy

En la actualidad MDA es una empresa dedicada al procesamiento de Minerales en su planta Las Vacas, Los Vilos.

- Temas que nos ocupan Hoy

- Potenciar la relación con clientes actuales en procesos de maquila (ENAMI – Pequeños mineros)
- Costos, Inflación, precios de materiales - repuestos y tipo de cambio.
- Manejo de recursos hídricos y mejoras técnicas
- Cumplimiento normativas (Ambientales – Sernageomin)
- Complicaciones de estar a sombra de nuestros “vecinos” de la gran minería
 - Implicancias en costos
 - Disponibilidad de mano de obra
 - Reciprocidad de apoyo ante solicitud de servidumbre
- Desarrollo de yacimiento arrendado
- Acceso a financiamiento para nuevas obras
- Normativas (SEA , Sernageomin) con baja consideración de escala
 - Relación con Sernageomin,
 - Tiempos en revisión de proyectos,
 - Exigencias recurrentes de antecedentes

- Temas que nos preocupan permanentemente

- Alianzas con centros de formación técnica locales. (Mejoramiento de capacidades técnicas mediante)
- Abastecimiento de energías limpias
- Escaso fomento a la actividad a nuestra escala.
 - Inversion en búsqueda y prospección
 - Inversion en mejoramiento técnico (manejo de aguas, relaves, automatización, tratamiento de minerales, etc).
 - Inversion en Infraestructura para procesamiento

Potenciar la relación con cliente

Enami:

- Aun cuando la relación comercial, operativa y financiera ha sido positiva, existen temas por resolver:
 - Negociación asimétrica
 - Plazos de contrato de corta duración, 1 año
 - Valor de maquila sin variación desde hace 10 años.
 - Costos de tratamiento determinados en base a planta tipo no se hace cargo de escalas.
 - Exigencias - compromiso (ej. *“La maquiladora se compromete a reservar capacidad suficiente para el beneficio de mineral fresco de propiedad de ENAMI”* pero no asume solidaridad en caso de no contar con ellos.
 - Para recuperaciones metalúrgicas exigidas no se exhiben evidencia técnica de resultados reales.
 - Variaciones significativos en variables del negocio (ej. Escasez de agua, variaciones en los tipos de minerales, variaciones de costos, etc.)